

Как провести юридическую экспертизу договора с помощью онлайн-приложения "Конструктор договоров"?

Конструктор договоров позволяет при моделировании условий договора выявить возможные риски и получить рекомендации по их снижению, другими словами - быстро и качественно провести юридическую экспертизу договора.

Как это сделать? Посмотрим на примере экспертизы поступившего от контрагента договора поставки.

Шаг 1. Переходим в Конструктор договоров (в дальнейшем – КД) со стартовой страницы системы КонсультантПлюс:

КонсультантПлюс
Профиль: Кадры-

Последнее пополнение 04.03.2022 | Пополнение за неделю

Новости [настроить](#)

Поиск по реквизитам (Карточка поиска)

Важные документы

- Трудовой кодекс
- Приказ N 320н О форме, порядке ведения и хранения трудовых книжек
- 426-ФЗ О спецценке
- 115-ФЗ О правовом положении иностранных граждан
- все важные документы

Справочная информация

- ▶ КОРОНАВИРУС И АНТИКРИЗИСНЫЕ МЕРЫ
- Формы первичных учетных документов по учету кадров
- Производственный календарь
- Календарь кадровика
- Профессиональные стандарты
- ЕКС, ЕТКС

Калькуляторы

Видеосеминары

Путеводители

- По кадровым вопросам
- По трудовым спорам

Обзоры

- Конструктор договоров**

Выбираем в КД договор поставки, нажимаем кнопку

Создать договор →

Выберите вид договора

Договоры | Учетная политика | Загрузить документ

- Коллективный договор и локальные нормативные акты в сфере труда
 - Коллективный договор
 - Правила внутреннего трудового распорядка
 - Положение об оплате труда и премировании
- Предварительный договор
 - Предварительный договор
- Купля-продажа и мена
 - Договор поставки**
 - Договор купли-продажи транспортного средства
 - Договор купли-продажи нежилого недвижимого имущества
 - Договор купли-продажи земельного участка
 - Смешанный договор (поставка с элементами подряда и возмездного оказания услуг)
 - Договор мены
- Договоры в сфере корпоративного права
 - Договор купли-продажи доли в уставном капитале ООО
 - Соглашение о конфиденциальности между юридическими лицами (ИП)
- Договоры в сфере интеллектуальной собственности

Договор поставки

Актуально по состоянию на 02.03.2022.

[Обзор изменений](#)

Договор поставки представляет собой соглашение, по которому поставщик-продавец обязуется передать производимые или закупаемые им товары покупателю (ст. 506 ГК РФ).

Существенным условием данного договора является его предмет – наименование и количество товара (п. 1 ст. 432, п. 3 ст. 455, п. 2 ст. 465 ГК РФ). Существенным также может быть признано условие о сроке поставки (см. п. 5.1 Рекомендаций по заключению договора поставки).

Договор поставки – разновидность договора купли-продажи. При этом договор поставки имеет ряд характеризующих его особенностей.

Продавцом по договору поставки может быть только лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность (ст. 506 ГК РФ), а по договору купли-продажи – любое лицо (п. 1 ст. 454 ГК РФ).

По договору поставки передается товар, предназначенный для использования в предпринимательской деятельности или в целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием (ст. 506 ГК РФ). По договору купли-продажи может быть передана любая вещь для любых целей (п. 1 ст. 454 ГК РФ).

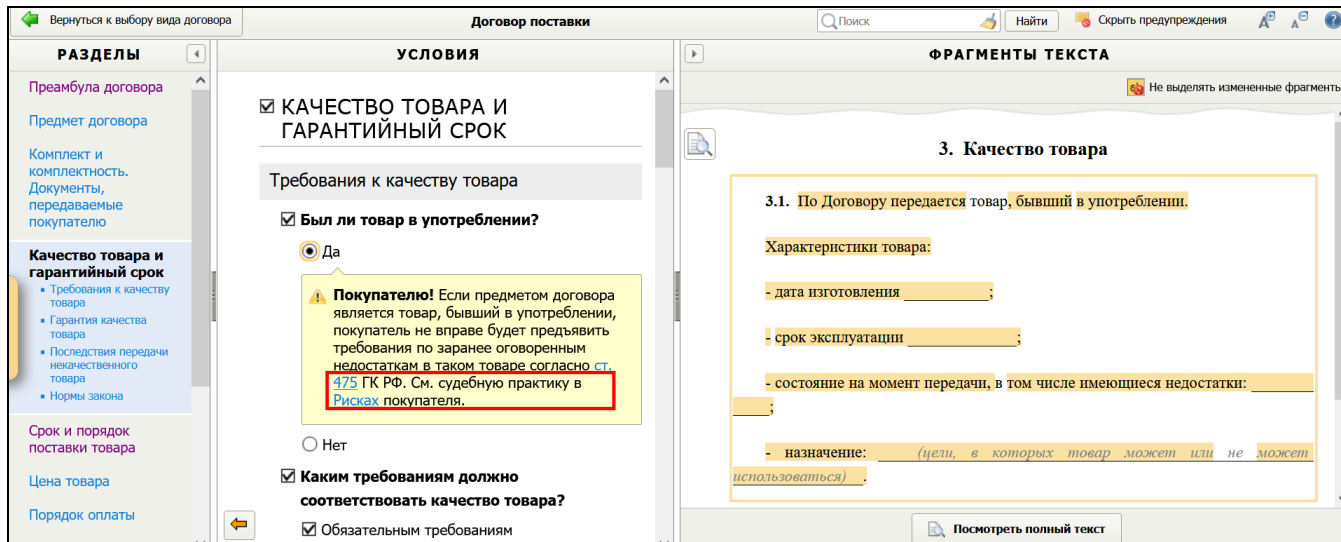
Положения о договоре купли-продажи применяются к договору поставки, но только если иное не предусмотрено правилами Гражданского кодекса РФ о договоре поставки (п. 5 ст. 454 ГК РФ).

Создать договор →

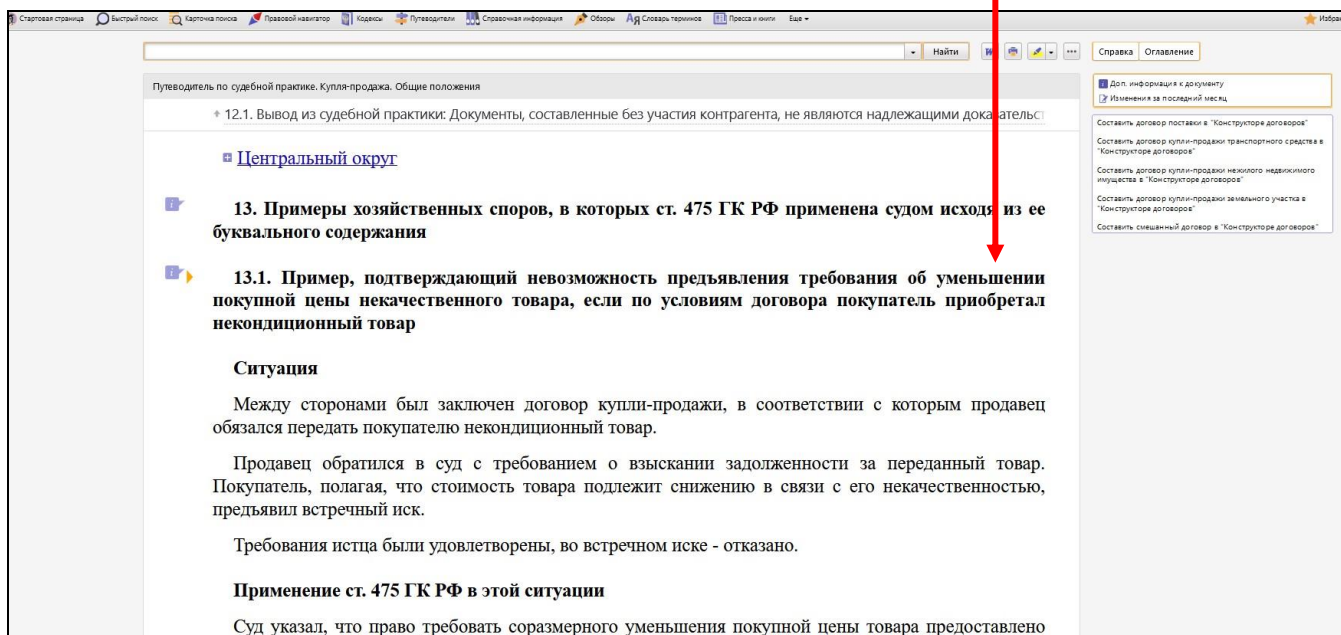
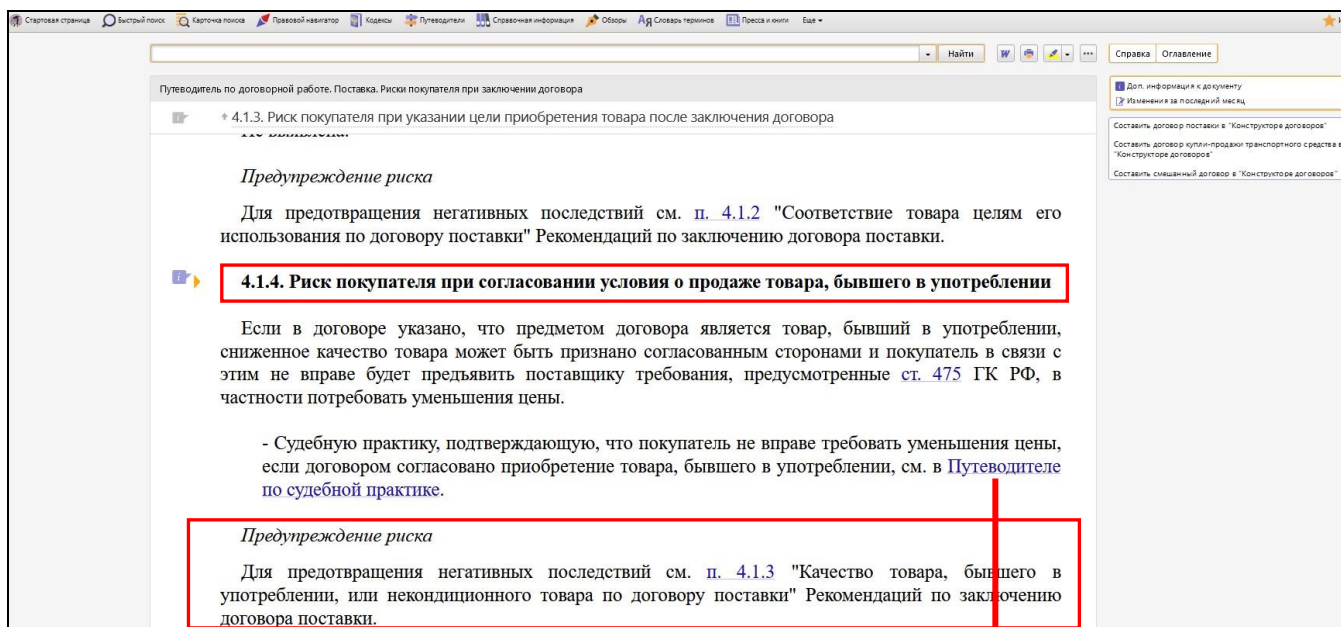
Шаг 2. Моделируем в КД условия предложенного контрагентом договора поставки.

Совет: КД автоматически учитывает взаимное влияние выбираемых условий – исключает противоречащие друг другу. Поэтому рекомендация – начинайте моделирование договора с начала, последовательно переходя от раздела к разделу.

Если выбранное условие договора содержит в себе риски, то сразу появляется предупреждение о них со ссылкой на материалы в системе КонсультантПлюс:



Шаг 3. Переходим по ссылке "Риски" в Путеводителе, где подробно анализируется информация о рисках, их последствиях, и даются рекомендации по снижению рисков (Путеводитель по договорной работе, Путеводитель по судебной практике (ГК РФ)):



Шаг 4. Закончив анализ договора, принимаем решение о подписании либо продолжаем согласование договора.